



# Prospection en groupe

## Variable



### POUR QUI ?

Toute entreprise primo exportatrice ou expérimentée.



### LE "+"

La Team France Export vous guide dans la mise en œuvre de votre projet et vous accompagne sur le terrain. Nous mettons notre expertise et notre réseau à votre disposition pour vous connecter aux marchés.



### LIVRABLE

- Cahier des charges
- Supports de la préparation amont
- Programme de la mission avec les fiches profil des opérateurs étrangers ainsi que les éléments de logistique
- Compte-rendu du débriefing et éventuel suivi proposé

L'ensemble de notre offre en ligne  
[teamfrance-export.fr/hautsdefrance](https://teamfrance-export.fr/hautsdefrance)

**Pour prospecter efficacement, la Team France export vous propose des solutions clé-en-main et sur-mesure pour vous faciliter l'approche des marchés étrangers.**

### OBJECTIFS

- Bénéficier d'une synergie de groupe avec partage d'expérience entre participants
- « Chasser en meute » : ouvrir des portes dans l'écosystème local et favoriser le networking
- Tester son offre ou sa stratégie, de façon moins onéreuse que l'individuel
- Profiter d'une visibilité importante et de l'image "France"

### DESSCRIPTIF

Quel que soit le type de mission, nous appliquons une méthodologie rigoureuse qui repose sur :

#### En amont :

- Cahier des charges pour les rendez-vous individuels
- Préparation des participants à la mission : mise à niveau sur les fondamentaux (pitch, supports, opportunités marché, etc.)

#### Pendant la mission :

- Briefing sur l'opération en début de mission - assez informel pour lancer la dynamique de groupe
- Lorsque la prospection se fait à l'étranger : immersion dans l'écosystème local (visites collectives, rencontres de l'écosystème local, networking)
- Rendez-vous individuels d'affaires ou de compréhension du marché ciblés et qualifiés selon cahier des charges

#### En suivi :

- Entretien de débriefing de la mission : bilan à chaud
- Entretien de suivi 2-3 mois après la mission

#### Pour vous aller plus loin dans votre approche, nous proposons, en complément :

- Accompagnement aux rendez-vous
- Communauté des alumnis sur secteur/pays cible
- Supports et contenus commerciaux et/ou de communication
- Conseil réglementaire
- Vérification réputationnelle
- Relais présentiel local sur événement
- Entretiens experts
- Soutien logistique
- Visites de repérage sur le marché cible
- Temps dédié pour le suivi d'une action
- Translittération de marque
- Interprétariat/traduction

### CONTACT

**Karine OUTREQUIN**

03 22 82 21 70

[k.outrequin@cci-international.net](mailto:k.outrequin@cci-international.net)