



Conseiller(ère) d'entreprises B to B / Développement commercial (H/F)



Établissements publics ayant à leur tête des chefs d'entreprise élus, les Chambres de commerce et d'industrie (CCI) représentent les intérêts de l'industrie, du commerce et des services auprès des pouvoirs publics. Elles contribuent au développement économique, à l'attractivité et à l'aménagement des territoires ainsi qu'au soutien des entreprises. La CCI Hauts-de-France fédère le réseau consulaire régional dont les missions sont : connecter les entreprises, développer leur business ; gérer et développer de grands équipements portuaires et aéroportuaires, des écoles et organismes de formation.

Etablissement

CCI OISE

Poste basé/ Localisation

Compiègne

Déplacements à prévoir

Poste à pourvoir

Le plus rapidement possible

Type de contrat

CDD 12 mois – droit privé

Statut

Maîtrise - Niveau 6

Réponse candidature

Avant le

Contact RH

Valérie TIMMERMANN

Assistante RH

T 03 44 79 80 68

valerie.timmerman@cci-oise.fr

Référence de l'annonce

60_03_BtoB_24

vos missions

Sous l'autorité de la responsable du service Conseil industrie, vous accompagnerez de manière individuelle et collective les entreprises du territoire de façon à assurer leur développement et assurer leur pérennité.

Vos principales missions :

- Prospecter puis rencontrer les entreprises industrielles et prestataires de services du territoire de l'Oise
- Mesurer les besoins d'accompagnement, réaliser un diagnostic, préconiser un plan d'actions et accompagner le chef d'entreprises ;
- Accompagner les entreprises industrielles dans leur stratégie de production puis mettre en place des outils de pilotage de la performance financière et industrielle
- Analyser la situation financière de l'entreprise, identifier différentes solutions financières puis prescrire les aides mobilisables
- Commercialiser le catalogue des prestations payantes de la CCI OISE, les opérations régionales et l'offre de services
- Piloter la plateforme régionale CCI BUSINESS pour le compte de la CCI OISE, conseiller les dirigeants dans leur stratégie de développement commercial puis leur permettre de saisir les opportunités relatives aux marchés publics
- Organiser, animer et/ou participer à des matinales et clubs d'entreprises
- Participer aux missions de développement économique des collectivités territoriales
- Effectuer le reporting de l'activité via le CRM

votre profil / vos points forts

- Formation supérieure (Bac+3 / Bac+5) complétée par une expérience dans une mission opérationnelle ou de conseil au sein d'une entreprise industrielle, BtoB.
- Maîtrise des outils et des technologies numériques, ainsi qu'une compréhension approfondie des tendances et des enjeux du secteur.
- Connaissance de la vie économique locale (Oise), régionale (HDF), des acteurs, des entreprises industrielles (PME PMI) ; services à l'industrie et leur fonctionnement notamment matière de performance industrielle
- Capacité d'analyse et de diagnostic stratégique en matière de situation économique et d'axes de développement
- Sens de l'écoute, aisance relationnelle et rédactionnelle
- Capacité d'adaptation, d'initiative et d'organisation
- Travail en équipe et en transversalité
- Développement et entretien d'un réseau professionnel

retrouvez l'ensemble de nos offres sur :
hautsdefrance.cci.fr | l'intra |



CCI HAUTS-DE-FRANCE