



LAHO est la nouvelle identité des organismes de formation de la CCI Hauts-de-France.

LAHO est le regroupement de 6 organismes de référence : CCI Aisne Formation, CCI Oise Formation, CEPRECO, SIADEP, STARTEVO et TERTIA.

Acteur incontournable des formations en alternance sur notre territoire, partenaire naturel et historique des entreprises pour la formation de leurs dirigeants et salariés, engagés dans la formation des demandeurs d'emploi, notre mission est de proposer des formations en adéquation avec les évolutions des métiers et des compétences tout en révélant les talents.

Etablissement

LAHO Artois-Douaisis

(Anciennement SIADEP)

Poste basé / Localisation

Lens + déplacements

Poste à pourvoir

Dès que possible

Type de contrat

CDD 12 mois

Statut

Assimilé Cadre

Réponse candidature

Avant le 10/06/24

Contact RH//

Virginie WELKAMP

RRH

v.welkamp@hautsdefrance.cci.fr

Référence de l'annonce

24_06_CCI AP_OI

VOS MISSIONS

Vous êtes rattaché à la cellule du développement de l'apprentissage et placé sous la responsabilité de son responsable. Vous prospectez les entreprises du territoire Artois-Douaisis afin de recueillir leurs besoins et présenter notre offre de formation.

Vos principales missions :

- **Développer et commercialiser l'offre apprentissage auprès des entreprises du territoire :**
 - Etablir un plan de prospection (physique, téléphonique, publiposté, évènementiel) à partir d'un fichier et/ou d'un ciblage conformément au plan d'action commercial.
 - Actualiser et exploiter le fichier relations clients.
 - Assurer le suivi commercial et administratif de sa clientèle et des prospects
 - Organiser des journées de recrutement
 - Tenir à jour des tableaux de bord.
- **Participer au sourcing des candidats :**
 - Promouvoir l'alternance auprès du grand public
 - Animer des réunions d'informations collectives et d'ateliers de recherche d'entreprises
 - Accompagner les futurs apprenants dans leurs orientations et le processus de recherche d'une structure d'accueil
 - Diffusion du dossier de candidature auprès des entreprises partenaires
 - Préparation aux entretiens
 - Assurer des entretiens individuels avec les candidats
 - Participer à des salons, forums, etc...
 - Entretenir et développer les relations avec les partenaires de l'alternance.

VOTRE PROFIL

- Idéalement formation supérieure avec une fibre commerciale avérée
- Expérience appréciée dans le domaine de la formation
- Dynamique – Aisance relationnelle
- Aptitude à développer un réseau professionnel
- Esprit d'équipe - capacité à rendre compte
- Autonome

